

Greater Than

Greater Than Delårsrapport

Januari – mars 2023

Det är med glädje och stolthet jag har möjlighet att meddela att vi är i en bättre position än vi någonsin har varit. Vi har vuxit stabilt under de sex senaste kvartalen, och på den grund vi nu står på så ser den trenden ut att fortsätta.

Liselott Johansson, VD

Koncernen januari – mars 2023 (TSEK)

- Nettoomsättning 4 931 (2 269) +117%
- Rörelseresultat -13 071 (-12 201)
- Periodens resultat före skatt -12 771 (-12 317)
- Resultat per aktie före och efter utspädning -1,03* (-0,98)

** Resultat per aktie efter skatt beräknat på periodens resultat och det genomsnittliga antalet aktier för perioden januari-mars 12 624 171st aktier*

Om Greater Than

Greater Than är ett kördataanalysföretag som är specialiserat på att förstå förarens påverkan på vägarna. Genom kraften av artificiell intelligens (AI) omvandlar Greater Than GPS-data till förarresultat som förutsäger kraschsannolikhet och klimatpåverkan.

Sammanfattning av första kvartalet

- Nettoomsättningen för första kvartalet ökade med 117% jämfört med samma period förra året. Kombinerat med en ökning av antalet användare med 435%, fortsätter vi att se ett starkt kommersiellt momentum på våra marknader.
- Rörelseresultatet förbättrades med cirka 2,5 MSEK mot Q4-2022, vilket visar framsteg i våra strategiska kostnadsminskningar samtidigt som intäkterna och kundbasen växer. Resultatet blev c. 1 MSEK lägre än samma period 2022, främst drivet av engångsintäkter under Q1-2022.
- Även om kostnadskontrollen har fortskridit som planerat, påverkades kassaflödet negativt av rörelsekapitaleffekter under kvartalet (2-2,5 MSEK), vilket inte speglar den underliggande affärsutvecklingen. Dessa effekter kommer att reverseras under andra kvartalet, vilket kommer att förbättra kassaflödet.
- Inklusive befintliga kontrakt och ett osannolikt scenario utan ytterligare försäljning, förväntar vi oss att vår nuvarande runway kommer att räcka under nästan hela 2024.

Vi bygger framgång med globala kunder

Det är med glädje och stolthet jag har möjlighet att meddela att vi är i en bättre position än vi någonsin har varit. Vi har vuxit stabilt under de sex senaste kvartalen, och på den grund vi nu står på så ser den trenden ut att fortsätta. Vår strategi är att växa vår kundbas samtidigt som vi har fokus på kostnadskontroll.

Vi har under de senaste 12 månaderna onboardat fem globala kunder som tillsammans har 5,5 miljoner uppkopplade fordon, och där vi i dagsläget har avtal motsvarande konvertering om 5 %. En ytterligare penetration på 5 % hos dessa kunder skulle leda till break-even. Med våra befintliga kontrakt och ingen ytterligare försäljning kommer vår kassa räcka nästan hela 2024.

Vårt fokus är att hjälpa våra kunder till framgång och utveckling, genom det har vi hittat den perfekta formeln där alla är vinnare och växer. Det är med stolthet som jag ser att vi har förtroende från världsledande kunder så som ABAX, Solera-företaget eDriving, Stellantis Japan och Zürich, för att bara nämna några.

Många företag använder idag den Jeff Bezos-myntade termen "customer obsessed" för att visa sitt engagemang för kundupplevelse. På Greater Than tycker vi om att tänka på "customer empowerment". Vi jobbar alltid för att stärka våra kunder, för att alltid leverera ett större värde än de förväntar sig och genom det bygger vi vår gemensamma framgång.

Vårt uppdrag är att ge våra kunder de mest djupa och meningsfulla insikterna om sina förare. De kan använda dessa insikter på olika sätt för att ge mervärde till sina användare. Till exempel hjälper vi Stellantis Japan att förbättra sin kundupplevelse genom att leverera feedback om kraschsannolikhet och klimatpåverkan till sina FIAT 500e-förare. Det har också gjort det möjligt för DKG i Australien att lansera en helt ny beteendebaserad försäkringslösning. Dessa produkter hade inte kunnat utvecklas utan vår AI.

Det är fortsatt utmanande på kapitalmarknaderna och aktiekurserna har återspeglat detta, särskilt i teknik- och tillväxtföretag. Men mitt i denna turbulens är Greater Than i sin starkaste position någonsin. Våra kunder uppskattar och värdesätter att arbeta med oss. De uppskattar vårt team, vår passion och vårt engagemang. Likaså värdesätter de det faktum att vi kan omvandla deras GPS-data till insikter som de aldrig visste fanns, vilket gör det möjligt för dem att utveckla kundcentrerade produkter som kommer att växa och bestå.

Vi bygger vidare på vår nu framgångsrika strategi där vi fokuserar på kunder som redan har uppkopplad data, som redan har stor kundbas och med hög distributionskapacitet.

Tillväxt tar tid, men med kunder i världsklass som inser värdet av vår AI för att accelerera sin egen framgång, så har vi ett bra fundament för fortsatt tillväxt.

Liselott Johansson,
CEO, Greater Than





Affärshöjdpunkter

Partnerskap med Stellantis Japan för att främja säker, hållbar mobilitet för FIAT 500e-förare

Stellantis Japan kombinerar Abarth, Alfa Romeo, Citroen, DS Automobile, FIAT, FIAT Professional, Jeep och Peugeots verksamheter till en organisation på den japanska marknaden. Stellantis Japan insåg den viktiga roll de spelar för att stödja kunder med deras aptit på förändring mot hållbar mobilitet och ville utveckla en kundcentrerad produkt för förare att vara medvetna om deras påverkan på vägarna.

Inom samarbetet kommer Stellantis Japan att utnyttja Greater Than's AI för att hjälpa FIAT 500e-abonnenter att förstå deras inverkan på vägarna samtidigt som de får nya insikter för att hjälpa till att forma framtida tjänster.



DKG lanserar dynamisk försäkring i Australien för flottor som använder Greater Than's AI

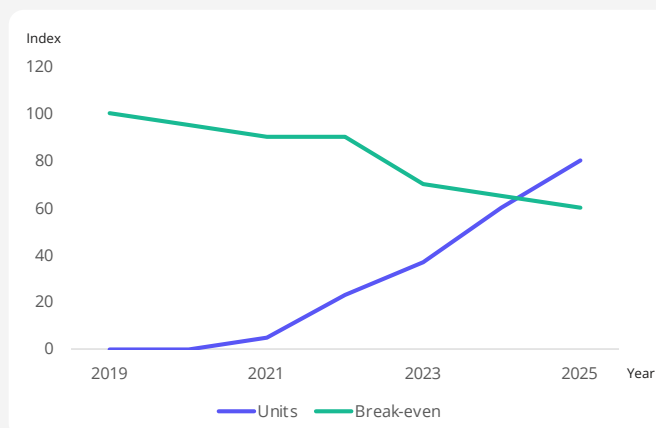
Med över 50 års erfarenhet är DKG Group en av Australiens enda leverantörer av beteendebaserade försäkringar kombinerat med skadehanteringslösningar. Inom samarbetet kommer DKG att lansera Fuse Fleet, en dynamisk försäkringslösning som belönar säker körning och möjliggör korrekt prissättning av premier. Den australiensiska flottmarknaden består av cirka 485 000 företag som driver cirka 3,9 miljoner fordon.

Med hjälp av Greater Than's AI kommer Fuse Fleet att förvandla GPS-data till ett Crash Probability Score för varje förare. Fuse Fleet kommer att använda intelligensen för att ge flottor insikter om körvanor och rekommendationer för att förbättra säkerheten. Fuse Fleet kommer också att använda riskinsikterna för att korrekt prissätta försäkringspremier.



KPI highlights

Nyligen har vi lagt till stora globala företag som eDriving, ABAX, DKG och Stellantis till vår kundlista. Dessa senaste tillskott har en sammanlagd ansluten volym på 5,5 miljoner fordon, där vi för närvarande har en konvertering på 5 %. Som ett exempel skulle ytterligare 5% kundpenetration ta oss till break-even, som visas i grafen till höger.





Greater Than som investering

Greater Than har en världsledande teknik med bevisad nytta och stabil tillväxt på en gigantisk marknad med stor lönsamhetspotential. Med nuvarande kundkontrakt och tillväxtutsikter är Bolaget på väg mot lönsamhet.

Vi håller världen i rörelse på ett hållbart sätt

Greater Than är ett kördataanalysföretag som är specialiserat på att förstå förarens påverkan på vägarna. Genom kraften av artificiell intelligens (AI) omvandlar Greater Than GPS-data till förarresultat som förutsäger krasch-sannolikhet och klimatpåverkan. Försäkringsbolag, försäkringsgivare, leverantörer av flottalösningar, mobilitetsleverantörer och andra ägare av GPS-data använder Greater Thans analys för att optimera förarens riskhantering, uppnå försäkringslönsamhet, hantera hållbarhets- och ESG-rapportering och monetarisera GPS-data.

AI löser akuta utmaningar

Under 2021 förolyckades 1,3 miljoner människor och över 50 miljoner människor skadades svårt på världens vägar. Samhällskostnaden för detta uppgick uppskattningsvis till 518 miljarder USD. I september 2020 antog FN:s generalförsamling resolution "Förbättring av den globala trafiksäkerheten" med målet att förhindra minst 50 % av dödsfallen och skadorna i trafiken till 2030. Under 2021 fastställdes det att utsläppen i trafiken ska minskas med 70 % till år 2035.

Med tillämpning av individualiserade bilförsäkringspremier kan försäkringsindustrin enskilt bli en av de mest avgörande faktorerna till att båda målen nås.

Insurtech är nästa fintech

Trafikförsäkring är obligatorisk nästintill överallt i världen och den globala marknaden för bilförsäkringar är värd mer än 1 000 miljarder USD. Samtidigt är det en till stora delar olönsam marknad med förlegade processer och beräkningsmodeller. Dessa börjar nu moderniseras med digitala metoder.

Den globala försäkringssektorn genomgår för närvarande sin största förändring någonsin, och tar betydande steg mot helt datadrivna, dynamiska och personifierade erbjudanden. Baserat på den solida position och teknologi som Greater Than har bidrar företaget väsentligt till att transformationen av sektorn nu sker.

Kunder med sikte på framtiden

Greater Than har idag ett brett spektrum av välkända kunder som Zurich Insurance, FIA, Toyota KINTO, där vi tillhandahåller banbrytande AI-lösningar som stärker kundens egna produkter. Nyligen har vi ingått partnerskap med globala företag som eDriving, ABAX och Stellantis. Dessa senaste tillskott har en sammanlagd ansluten volym på 5,5 miljoner fordon, där vi för närvarande har en konvertering på 5 %. Som ett exempel skulle en ytterligare kundpenetration om 5 % ta oss till lönsamhet. När vi fortsätter att stärka våra kunders förmåga att växa sin egen verksamhet känner vi oss övertygade om att vi kommer att öka vår konvertering bland våra befintliga kunder samtidigt som vi fortsätter att attrahera nya affärer.

Vår inställning är skalbar

Vårt engagemang för en god bolagsstyrning har byggt förtroendet bland våra kunder, investerare och anställda. Ett förtroende som vi är måna om att hålla intakt när vi växer som bolag. Under året som gått har vi gjort betydande investeringar för vår expansion och vi har en solid portfölj av produkter och ett starkt distributionsnätverk för vår fortsatta tillväxt. I vårt arbete framåt bidrar vår styrelse, ledning och alla våra anställda stort. Med ett team av dedikerade och internationellt erfarna medarbetare som med olika bakgrunder, erfarenheter och kunskaper kvalitets-säkrar och driver vår affär och konkurrenskraft framåt.



STOCKHOLM | SINGAPORE | TOKYO | DENVER | PALO ALTO | LONDON | BRUSSELS

Om bolaget

Greater Than är ett kördatabasföretag som är specialiserat på att förstå förarens påverkan på vägarna. Genom kraften av artificiell intelligens (AI) omvandlar Greater Than GPS-data till förarresultat som förutsäger kraschsannolikhet och klimatpåverkan. Resultaten kan förbättras ytterligare med ytterligare intelligens inklusive en analys-instrumentpanel, förebyggande verktyg och sammanfattande rapporter. Försäkringsbolag, försäkringsgivare,

leverantörer av flottalösningar, mobilitetsleverantörer och andra ägare av GPS-data använder Greater Thans analys för att optimera förarens riskhantering, uppnå försäkringslönsamhet, hantera hållbarhets- och ESG-rapportering och tjäna pengar på GPS-data. Greater Than (GREAT: ST) är noterat på Nasdaq First North Growth Market. FNCA Sweden AB är företagets Certified Adviser.



Världsunik AI-databas

Vår databas har över 7 miljarder körmönster, tränade sedan 2004 med hjälp av data från över 106 länder och 1 600 städer.



Revolutionerande mönster AI

Med hjälp av GPS-data analyserar vårt mönster-AI varje sekund av körning för att fastställa kraschsannolikhet och klimatpåverkan.



Expertis och innovation

Vi gör det möjligt för våra kunder att förnya sig och bidra till säkrare vägar, rättvisare försäkringspriser och en mer hållbar framtid.



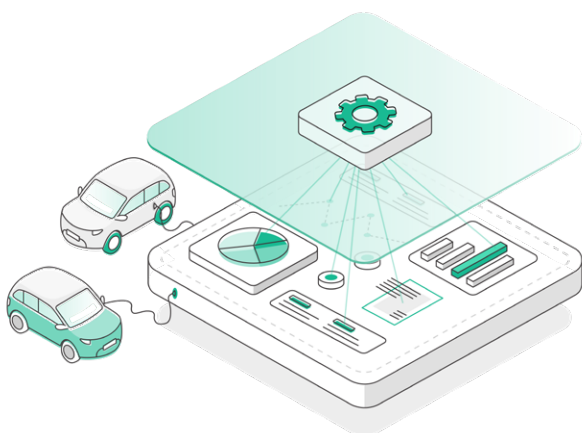
Lösningar för framtiden

Vår data kan visualiseras för att passa våra kunders behov, vilket möjliggör kundcentrerade lösningar som prioriterar säkerhet och hållbarhet.

Kraschsannolikhet och klimatpåverkan ger affärsframgångar

Vi ger våra kunder de mest meningsfulla och värdefulla insikterna om kraschsannolikhet och klimatpåverkan för:

- ✓ Insurance profitability
- ✓ Sustainability & ESG management
- ✓ Driver risk management
- ✓ GPS data optimization



Lås upp kraftfull intelligens

Crash Probability Score ger en ny dimension till förarens riskhantering. Vår AI analyserar din GPS-data under en hel resa för att upptäcka nya lager av realtidsunderrättelser om kraschsannolikhet, som ett resultat av förarens körmönster.

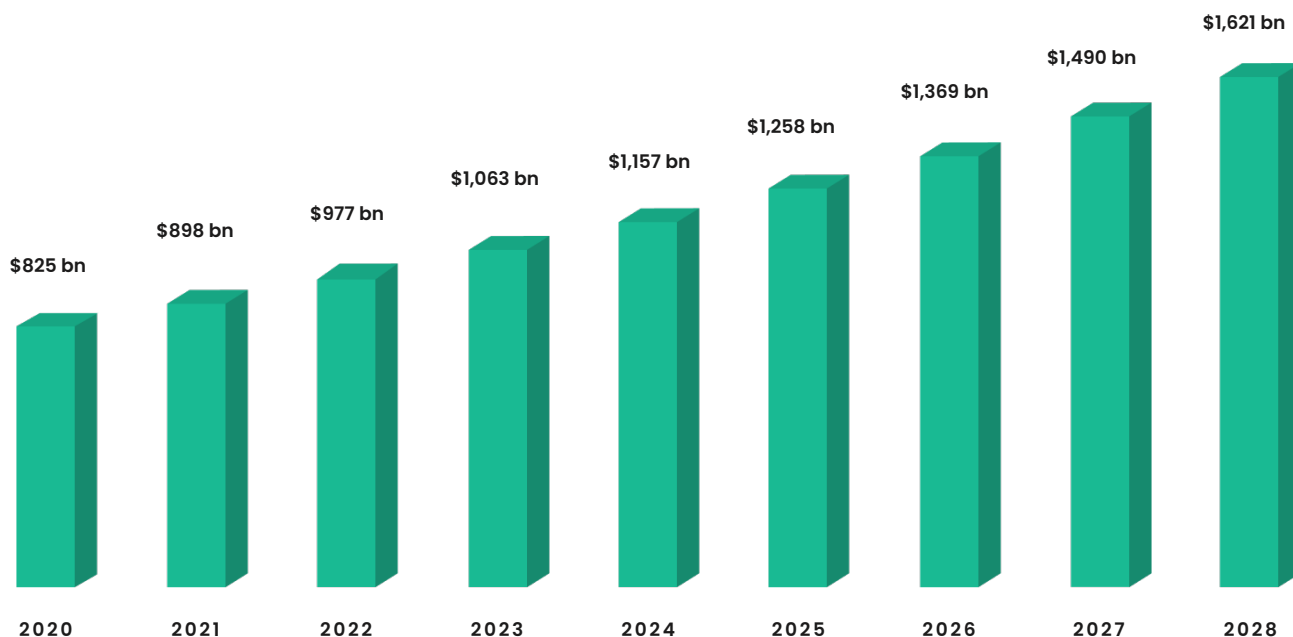
Identifiera klimatpåverkan

Med vår Climate Impact Score kan du enkelt identifiera förarens klimatpåverkan, oavsett geografi, fordonstyp eller bränsletyp. Vår AI analyserar din GPS-data för att identifiera förarens påverkan på miljön, som ett resultat av förarens körmönster.



Marknad

Den globala bilförsäkringsmarknaden



Marknaden för bilförsäkringar växer

Den globala bilförsäkringsmarknaden värderades 2021 till cirka 900 miljarder dollar med en prognostiserad ökning till 1,621 miljarder dollar för år 2028. En tillväxt som drivs av en ökad bilförsäljning över hela världen, ökat antal olyckor, samt strängare regelverk för bilförsäkringar. En nyligen genomförd marknadsanalys av McKinsey drar slutsatsen att bilförsäkringsmarknaden förändras avsevärt. Antalet uppkopplade och batteridrivna fordon med helt nya ägarstrukturer kräver datadrivna affärsmodeller baserade på mer jämlika och individualiserade risksegmenterings- och prismodeller. I tåten för denna förändring är telematik- och mobilitetsföretag som redan använder sin GPS-data för större affärsnytta och för att komma igång snabbare med framtidssäkra erbjudanden där företag, människor och miljön är vinnare.

Mobilitetstjänster på stark frammarsch

2023 är en värld fylld av uppkopplade mobilitetstjänster inom allt som har med fordon att göra. Från de traditionella telematikleverantörerna som nu vänder sig till mjukvarutjänster ökar också nya mobilitetstjänster, exempelvis i form av:

- Prenumeration av bil, som exempelvis Toyota KINTO ONE och Volvos Care by erbjuder.
- Ride-hailing är tjänster som erbjuds av servicebolag för transporter som Uber, Bolt och Grab.
- Bildelningstjänster som exempelvis ONTO, Toyota KINTO Drive, BMW Drive Now och SIXT Share erbjuder.

Ett starkt exempel på marknadspotentialen för mobilitet visar biltillverkaren Toyota, som ompositionerar sitt varumärke från traditionell biltillverkare till ett globalt transporteringsföretag för alla sorters mobilitetstjänster.

Behovet av digitala tjänster kräver bättre förståelse av data

Framtidens affärsmodell för datadrivna bolag inom mobilitet och försäkring förutsätter teknologier som kan harmonisera och analysera big data till rena och opartiska värden. Artificiell intelligens (AI) är en självklar möjliggörare av detta. Att analysera en grupp bilister, en enskild förare eller en hel marknad - samtidigt - kräver en snabbhet och exakthet som analys av historisk data inte kan uppnå.



Kundsegment

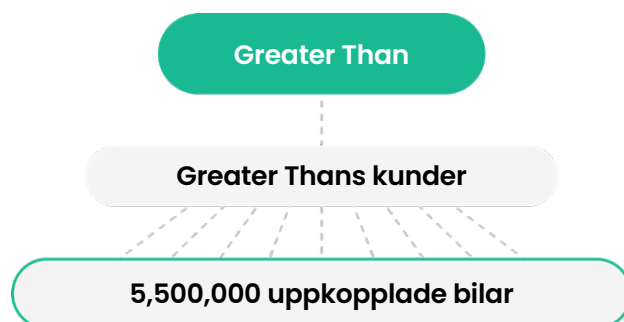
Greater Than marknadsför och säljer sina produkter för kraschsannolikhet och klimatpåverkan till ägare av GPS-data för försäkringar, riskhantering för förare, monetarisering av GPS-data och hållbarhet/ESG-hantering.

Gemensamt för våra kunder är behovet att bättre och snabbare förstå sin data, kunna kostnadsestimerar sin risk och därigenom skraddarsy ett lönsammare produktutbud. Genom att koppla upp fordonsdata till vår riskanalysplattform får våra kunder direkt insyn i sin populations risknivå, och deras klimatpåverkan. Viktiga insikter som driver en hållbarare affärs- och produktutveckling. För våra försäkringskunder är vår föraranalys grundbulten för deras försäkringslösningar där exempelvis självrisker eller månadskostnaden anpassas efter hur miljövänligt, smart och säkert deras kunder kör. Våra mobilitetskunder tar hjälp av vår föraranalys för att vidta åtgärder som minskar förarrisken och kostnader för exempelvis försäkring, bränsle och slitage.

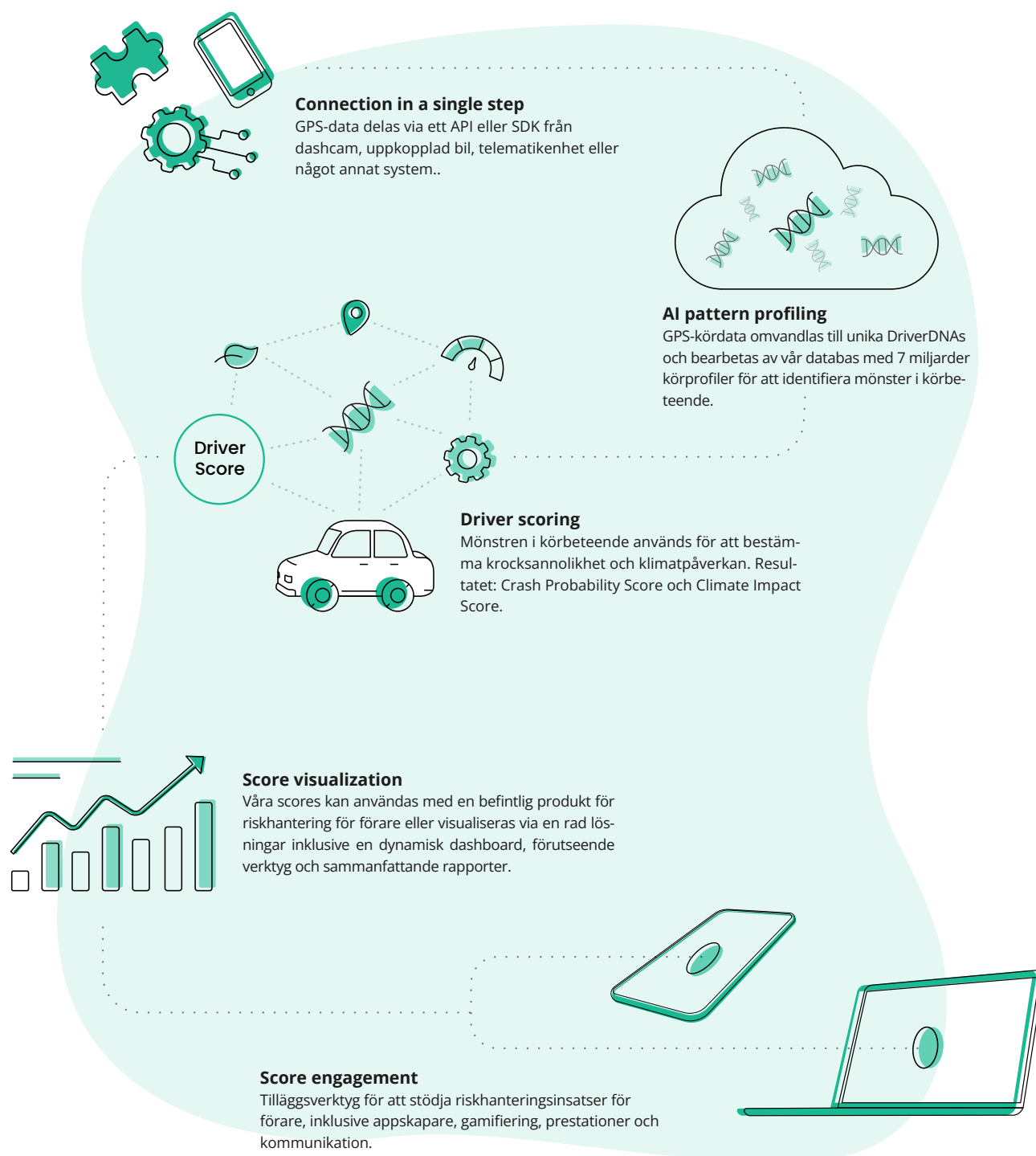
Telematikbolag är ett nytt snabbväxande kundsegment för oss. Telematikbolag erbjuder uppkopplade produkter och äger stora mängder GPS data. Med hjälp av vår analys kan de snabbt segmentera sin data, skraddarsy nya erbjudande för specifika kundgrupper samt gå in i helt nya affärsområden, exempelvis försäkring.

Parallellt med detta driver Greater Than och FIA, världens största motororganisation med 80 miljoner medlemmar, ett globalt miljö- och trafiksäkerhets initiativ. Konceptet heter FIA Smart Driving, och är en plattform och app för organisationer, företag och vardagsbilister, som vill påverka varandra att köra smartare och säkrare.

Vi samarbetar med starka globala varumärken och kunder, exempelvis försäkringsbolagen TRYG, Zurich och MSIG, mobilitetsbolagen ONTO och Toyota KINTO ONE. I vår kundportfölj ingår även ABAX, ett av Europas största telematikbolag samt eDriving, ett av världens mest snabbväxande driver risk management bolag.



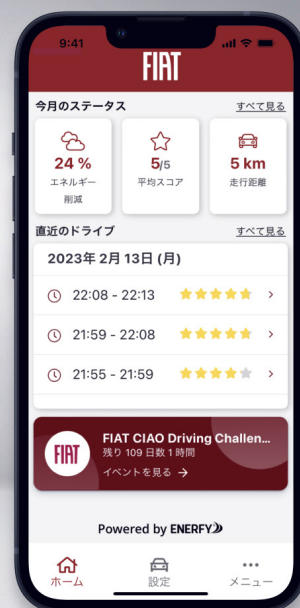
Affärsmodell





We are passionate about clean, safe, affordable mobility and about being at the forefront of innovations that revolutionize the customer experience. By working with Greater Than we are helping FIAT 500e drivers gain greater control over their impact on the roads while obtaining new intelligence to ensure we continue to satisfy our customers, today and in the future.

– Haechang Oh, Sales Planning Specialist of Stellantis Japan



Väsentliga händelser

Väsentliga händelser under första kvartalet

- Bolaget har ingått ett partnerskap med Stellantis Japan med syfte att optimera användarupplevelsen för Stellantis FIAT 500e-förare samtidigt som den hjälper den ledande globala biltillverkaren att förstärka sitt engagemang för en säker, ren mobilitet. Stellantis Japan kommer att utnyttja Greater Thans artificiella intelligens (AI) som omvandlar GPS-data till förarresultat för att hjälpa FIAT 500e-abonnenter att förstå deras inverkan på vägarna samtidigt som de får nya insikter för att hjälpa till att forma framtida tjänster för att möta förändrade kundbehov.
- Greater Thans ägargrupp presenterar förslaget att Martin Vogl ska väljas till styrelseledamot från maj 2023. Gruppen tror att Vogls inspirerande ledarskapsförmåga och expertis inom internationell tillväxt kommer att ge betydande fördelar för Greater Than, vars fokus för 2023 är att accelerera tillväxten genom sin befintliga portfölj.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Greater Than har tillkännagett ett partnerskap med DKG, en av Australiens ledande leverantörer av innovativa försäkringslösningar. Med över 50 års erfarenhet är DKG en av Australiens enda leverantörer av beteendebaserade försäkringar i kombination med skadehanteringslösningar. DKG kommer att lansera Fuse Fleet, en dynamisk försäkringslösning som belönar säker körning och möjliggör korrekt prissättning av premier. Fuse Fleet kommer att använda Greater Thans unika pattern-AI-teknik för att konvertera GPS-data till krasch-sannolikheter.

Finansiell översikt

Kommentarer – resultat och ställning

För det första kvartalet, januari till mars 2023, ökade nettoomsättningen till 4 931 TSEK (2 269 TSEK). Totala intäkter var 5 797 TSEK (5 921 TSEK), en svag minskning drivet av engångsintäkter i Q1-2022. Antalet användare som är uppkopplade mot vår teknologi ökade med 435% i Q1 2023, jämfört med Q1 2022.

Intäkterna kommer framförallt från tjänster på försäkringsplattformen Enerfy till försäkringsbolag, bil-delningstjänster och mobilitetsföretag. Bolagets fokus ligger på att öka koncernens repetitiva intäkter främst genom ökad penetration på befintliga kunder och systematisk bearbetning av nya kunder. Bolaget har idag affärsrelationer med flera av världens ledande försäkringsbolag såväl som med nya uppstickare inom det digitala försäkringssegmentet, mobilitetsföretag och bil-delningstjänster. Bolaget tror på en bra utveckling med såväl befintliga kunder som nya, som ser de strategiska fördelarna med AI.

Det negativa rörelseresultatet har ökat för perioden januari till mars till -13 071 TSEK (-12 201 TSEK). Rörelseresultat har dock förbättrats med cirka 2,5 MSEK från Q4 2022.

Bolaget har fortsatt sitt fokus på kostnadseffektiv tillväxt under kvartalet, där strategiska kostnadsreduktionsaktiviteter har gett vissa resultat under Q1, med fler som förväntas träda i kraft under Q2 & Q3 2023.

Även om kostnadskontrollen har fortskridit som planerat, påverkades kassaflödet negativt av rörelsekapitaleffekter under kvartalet (2-2,5 MSEK), vilket inte speglar den underliggande affärsutvecklingen. Dessa effekter kommer att reverseras under andra kvartalet, vilket kommer att förbättra kassaflödet.

Inklusive befintliga kontrakt och ett osannolikt scenario utan ytterligare försäljning, förväntar vi oss att vår nuvarande runway kommer att räcka under nästan hela 2024.

Styrelsen ser löpande över Bolagets prognostiserade kassaflöden för att säkerställa finansiering och kapital för att kunna driva verksamheten utifrån den strategiska inriktning som styrelsen beslutat om. Ifall behov av ytterligare kapital skulle uppstå bedömer styrelsen att bolaget har goda förutsättningar att kunna tillföra ytterligare finansiering.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i att sälja tjänster till framförallt försäkringsbolag och mobilitetsbolag. Moderbolagets totala intäkter för perioden januari till mars uppgick till 5 449 TSEK (3 830 TSEK). Nettoomsättningen var 4 583 TSEK (2 537 TSEK).

Moderbolagets rörelseresultat för perioden januari till mars uppgick till -10 730 TSEK (-10 688 TSEK). Bolagets primära kostnader avser personal-, försäljnings- och utvecklingsaktiviteter.

Principer för rapportens upprättande

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) och IFRIC-tolkningar sådana de antagits av EU. Denna kvartalsrapport är för koncernen upprättad i överensstämmelse med Årsredovisningslagen och IAS 34 Delårsrapportering. Moderbolagets delårsrapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2, Redovisning för juridiska personer, utgiven av Rådet för finansiell rapportering. Tillämpade redovisningsprinciper är de samma som de som tillämpades i årsredovisningen 2022.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Risker och osäkerhetsfaktorer har beskrivits i tidigare utgiven årsredovisning. Inga väsentliga förändringar har skett som förändrar företagets riskbild.

Bedömningar och uppskattningar

Inga nya väsentliga bedömningar eller uppskattningar har gjorts sedan tidigare delårsrapporter eller årsredovisning, som har fått effekt på perioden.

Närstående transaktioner

Inga närstående transaktioner har skett under perioden med undantag för beslutade ersättningar till styrelse och ledning i enlighet med stämmobeslut och avtal.

Utestående aktier

Totala antalet aktier och röster i Greater Than AB uppgår till 12 624 171 aktier vid tidpunkten 2023-03-31.

Ägarförhållanden 2023-03-31

Ägare	Antal aktier	Andel av kapital och röster
Sten Forseke	3 762 145	29,80%
Keel Capital	2 348 663	18,60%
Cuarto AB	1 936 434	15,34%
Carn Capital	588 547	4,66%
Karin Forseke	528 706	4,19%
CBNY - Norges Bank	335 990	2,66%
Henrik Ekelund	271 428	2,15%
Roosgruppen	168 847	1,34%
Hans Leif Johansson	164 361	1,30%
Övriga aktieägare	2 519 050	19,95%
Totalt	12 624 171	100,00%

Personal

Bolaget anser att den nuvarande organisationen har rätt förutsättningar för att leverera på vår starka marknadsposition.

Bolagets certified adviser

FNCA är bolagets certified adviser.

Bolagsstruktur

Greater Than AB startade sin verksamhet i mars 2014 och i samband med detta grundades koncernen.

I koncernen ingår Greater Than AB (org. nr. 556965-2885), Greater Than S.A. (company no. 0860.741.970, Belgien), Greater Than Svenska AB (org. nr. 556608-3258), Greater Than Pte Ltd. (company no. 201925378N, Singapore), Greater Than K.K. (company no. 0104-01-160488, Japan) och Greater Than Mobility Services Ltd. (company no. 13691556).

Granskning av revisor

Rapporten för det första kvartalet 2023 har inte granskats av bolagets revisor.

Informationskalender

2023-05-03 Delårsrapport januari – mars, 2023
2023-05-03 Årsstämma, 2023
2023-08-24 Halvårsrapport januari – juni, 2023
2023-10-26 Delårsrapport januari – september, 2023
2024-02-22 Bokslutskommuniké, 2023
2024-05-15 Delårsrapport januari – mars, 2024
2024-05-15 Årsstämma, 2024

Avlämnande av rapport för första kvartalet 2023

Stockholm, 3 maj 2023

Styrelsen - Greater Than AB

Fredrik Rosencrantz, Styrelseordförande
Karin Forseke, Styrelseledamot
Sten Forseke, Styrelseledamot
Tina Thörner, Styrelseledamot
Clare Melford, Styrelseledamot
Tim Flagg, Styrelseledamot
Johan Bendz, Styrelseledamot
Heiko Schilling, Styrelseledamot

Frågor besvaras av:

Liselott Johansson, Verkställande Direktör
Tel: +46 706 542 058
E-mail: liselott.johansson@greaterthan.eu
www.greaterthan.eu

Rapport över totalresultatet – koncern

Belopp i TSEK	2023-01-01 – 2023-03-31	2022-01-01 – 2022-03-31	2022-01-01 – 2022-12-31
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	4 931	2 269	13 260
Aktiverat arbete för egen räkning	866	726	2 876
Övriga rörelseintäkter	0	2 926	7 525
Summa intäkter	5 797	5 921	23 661
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror och underkonsulter	-779	-1 229	-3 936
Övriga externa kostnader	-6 962	-6 179	-28 719
Personalkostnader	-9 730	-9 025	-42 014
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-1 260	-1 231	-4 831
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-25	-52	-222
Avskrivningar nyttjanderätt	-112	-407	-1 645
Summa kostnader	-18 868	-18 122	-81 367
Rörelseresultat	-13 071	-12 201	-57 706
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	392	9	2 438
Räntekostnader och liknande poster	-91	-108	-632
Räntekostnad nyttjanderätt	-1	-17	-42
Summa	300	-116	1 764
Resultat efter finansiella poster	-12 771	-12 317	-55 942
Resultat före skatt	-12 771	-12 317	-55 942
PERIODENS RESULTAT	-12 771	-12 317	-55 942
Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:			
Omräkningsdifferenser	-294	-48	-1 661
ÖVRIGT TOTALRESULTAT	-294	-48	-1 661
PERIODENS TOTALRESULTAT	-13 065	-12 365	-57 603
Periodens resultat och totalresultat är helt hänförligt till moderbolagets aktieägare.			
	2023-01-01 – 2023-03-31	2022-01-01 – 2022-03-31	2022-01-01 – 2022-12-31
Resultat per aktie			
Före och efter utspädning, kr	-1,03	-0,98	-4,56
Genomsnittligt antal aktier			
Före och efter utspädning, kr	12 624 171	12 624 171	12 624 171

Rapport över finansiell ställning – koncern

Belopp i TSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	16 362	14 714	17 102
Pågående utvecklingsarbeten	6 084	9 419	5 694
Summa immateriella anläggningstillgångar	22 447	24 133	22 796
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	71	184	97
Nyttjanderätt (fastigheter, billeasing)	291	1 586	402
Summa anläggningstillgångar	22 809	25 902	23 295
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.			
Handelsvaror	535	996	996
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	4 634	1 620	2 957
Skattefordringar	208	333	188
Övriga fordringar	2 119	1 622	2 082
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 874	1 636	4 658
Summa kortfristiga fordringar	11 835	5 210	9 885
Kassa och Bank	35 266	100 038	50 251
Summa omsättningstillgångar	47 636	106 244	61 132
Summa tillgångar	70 445	132 146	84 427

Rapport över finansiell ställning – koncern

Belopp i TSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	1 262	1 262	1 262
Övrigt tillskjutet kapital	270 201	270 201	270 201
Reserver	-1 042	761	-310
Balanserat resultat inkl. årets resultat	-217 219	-160 957	-204 909
Summa eget kapital	53 202	111 267	66 244
Långfristiga skulder			
Upplåning	106	190	126
Leasingskuld (fastigheter, billeasing)	0	94	0
Övriga långfristiga skulder	4 037	4 447	4 037
Summa långfristiga skulder	4 143	4 732	4 163
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	2 098	1 870	2 957
Leasingskuld (fastigheter, billeasing)	303	1 020	116
Upplåning	414	505	414
Övriga kortfristiga skulder	1 569	3 409	2 118
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8 715	9 345	8 415
Summa kortfristiga skulder	13 100	16 147	14 020
Summa eget kapital och skulder	70 445	132 146	84 427

Rapport över kassaflöden – koncern

Belopp i TSEK	2023-01-01 – 2023-03-31	2022-01-01 – 2022-03-31	2022-01-01 – 2022-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	-13 071	-12 201	-57 706
Betalda räntor och liknande poster	-91	-108	-632
Erhållna räntor och liknande poster	21	9	285
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m. (avser avskrivningar, omräkn differens m.m.)	1 365	1 580	6 841
Betald skatt	-20	-30	115
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-11 796	-10 750	-51 097
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	461	0	0
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-1 929	-834	-5 654
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-810	-2 266	-3 189
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-14 074	-13 850	-59 940
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	0	0
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-866	-789	-2 938
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-866	-789	-2 938
Finansieringsverksamheten			
Lån	0	0	0
Återbet leasingskuld	-45	-433	-1 454
Inbetalningar optionsprogram	0	409	384
Nyemission	0	0	0
Emissionskostnader	0	0	0
Amortering lån	0	0	-500
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-45	-24	-1 571
Periodens kassaflöde	-14 985	-14 662	-64 449
Likvida medel vid periodens början	50 251	114 700	114 700
Likvida medel vid periodens slut	35 266	100 038	50 251

Rapport över förändringar i eget kapital – koncern

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet överkursfond	Reserver	Annat EK Balanserat res	Summa
Ingående balans 2022-01-01	1 262	270 201	891	-149 049	123 305
Summa transaktioner med aktieägare					
Övrigt totalresultat					
Omräkningsdifferens			-1 661		-1 661
Inbetalningar optionsprogram				384	384
Förmån optionsprogram				159	159
Summa övrigt totalresultat			-1 661	543	-1 119
Periodens resultat				-55 942	-55 942
Utgående balans 2022-12-31	1 262	270 201	-770	-204 448	66 244
Ingående balans 2023-01-01	1 262	270 201	-770	-204 448	66 244
Summa transaktioner med aktieägare					
Övrigt totalresultat					
Omräkningsdifferens			-272		-272
Inbetalningar optionsprogram					0
Förmån optionsprogram					0
Summa övrigt totalresultat			-272	0	-272
Periodens resultat				-12 771	-12 771
Utgående balans 2023-03-31	1 262	270 201	-1 042	-217 219	53 202

Resultaträkning – moderföretag

Belopp i TSEK	2023-01-01 – 2023-03-31	2022-01-01 – 2022-03-31	2022-01-01 – 2022-12-31
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	4 583	2 537	17 824
Aktiverat arbete för egen räkning	866	726	2 876
Övriga rörelseintäkter	-0	566	569
Summa intäkter	5 449	3 830	21 269
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror och underkonsulter	-779	-1 067	-3 429
Övriga externa kostnader	-6 383	-5 004	-24 951
Personalkostnader	-7 821	-7 517	-34 951
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-1 174	-877	-3 876
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-23	-52	-103
Summa kostnader	-16 179	-14 518	-67 310
Rörelseresultat	-10 730	-10 688	-46 041
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	241	6	1 496
Räntekostnader och liknande poster	-99	-67	-580
Summa	142	-61	916
Resultat efter finansiella poster	-10 588	-10 750	-45 125
Resultat före skatt	-10 588	-10 750	-45 125
PERIODENS RESULTAT	-10 588	-10 750	-45 125

Rapport över totalresultat – moderföretag

Belopp i TSEK	2023-01-01 – 2023-03-31	2022-01-01 – 2022-03-31	2022-01-01 – 2022-12-31
Årets resultat	-10 588	-10 750	-45 125
Övriga totalresultat	0	0	0
PERIODENS TOTALRESULTAT	-10 588	-10 750	-45 125

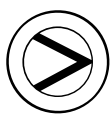
* Intäkter från Enerfy Global, EIC, Customer R&D har klassats om till övriga rörelseintäkter

Balansräkning – moderföretag

Belopp i TSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	14 059	11 854	14 756
Pågående utvecklingsarbeten	6 084	9 419	5 694
Summa immateriella anläggningstillgångar	20 143	21 273	20 450
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	60	160	83
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	87 596	87 500	87 596
Summa finansiella anläggningstillgångar	87 596	87 500	87 596
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.			
Handelsvaror	97	329	329
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	3 284	491	1 758
Fordring hos koncernföretag	39 176	23 697	37 362
Skattefordringar	306	281	254
Övriga fordringar	1 768	1 110	1 634
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 396	2 694	1 231
Summa kortfristiga fordringar	45 930	28 274	42 239
Kassa och Bank	31 173	92 813	45 701
Summa omsättningstillgångar	77 200	121 416	88 269
Summa tillgångar	184 998	230 349	196 398

Balansräkning – moderföretag

Belopp i TSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	1 262	1 262	1 262
Fond för utvecklingsutgifter	20 090	21 267	20 372
Fritt eget kapital			
Överkursfond	228 541	228 541	228 541
Balanserad vinst eller förlust	-70 682	-26 877	-25 838
Periodens resultat	-10 588	-10 750	-45 125
Summa fritt eget kapital	147 271	190 914	157 578
Summa eget kapital	168 623	213 444	179 212
Långfristiga skulder			
Upplåning	106	190	126
Övriga långfristiga skulder	4 037	4 451	4 037
Summa långfristiga skulder	4 143	4 641	4 163
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	1 743	1 624	2 609
Upplåning	414	501	414
Övriga kortfristiga skulder	1 518	3 215	2 105
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8 556	6 923	7 894
Summa kortfristiga skulder	12 231	12 264	13 023
Summa eget kapital och skulder	184 998	230 349	196 398



Greater Than

Greater Than AB

Karlavägen 60, 114 49 Stockholm, Sweden
+46 (0)8 555 932 00
info@greaterthan.eu
greaterthan.eu

Investor Relations

greaterthan.eu/investor-relations

Certified Adviser

FNCA Sweden AB